



Wilkowice, dnia 22.05.2012 r.

Dotyczy: Zapytanie ofertowe dotyczące opracowania Planu Rozwoju Eksportu dla Przedsiębiorstwa „Agregaty FOGO” Sp. z o.o.

Organizator: „Agregaty FOGO” sp. z o.o., ul. Święciechowska 36, Wilkowice, 64-115 Święciechowa

Proszę o przesłanie oferty na opracowanie Planu Rozwoju Eksportu dla przedsiębiorstwa „Agregaty FOGO” sp. z o.o.

Plan Rozwoju Eksportu winien przedstawiać strategię rozwoju działalności eksportowej firmy na kolejne 24 miesiące. Plan Rozwoju Eksportu powinien określić plan działania dla firmy powodujący efektywny rozwój działalności eksportowej i tym samym wzrost wielkości sprzedaży eksportowej. Plan winien zawierać co najmniej takie elementy jak:

1. datę rozpoczęcia przygotowywania dokumentu;
2. opracowanie analizy pozycji konkurencyjnej przedsiębiorstwa pod kątem produktów przedsiębiorcy;
3. opis aktualnej sytuacji przedsiębiorstwa w najważniejszych obszarach funkcjonowania i prognozy rozszerzenia działalności przedsiębiorcy ze szczególnym naciskiem na rozwój poprzez eksport;
4. wskazanie rynków docelowych działalności eksportowej pod kątem produktów przedsiębiorstwa;
5. badanie wybranych rynków docelowych, w szczególności poprzez przeprowadzenie analizy aktów prawnych, procedur, zwyczajów, praktyk handlowych i zasad warunkujących dostęp produktów przedsiębiorstwa do wybranych rynków;
6. analizę SWOT dla eksportu każdego rodzaju usługi/ produktu na każdym z planowanych rynków docelowych;
7. rekomendację rozwoju działalności eksportowej;
8. opracowanie celów i strategii eksportowej;
9. wskazanie wraz z uzasadnieniem wyboru co najmniej dwóch działań do realizacji przez przedsiębiorcę w celu wejścia na nowe rynki (np. udział w zagranicznych imprezach targowo – wystawienniczych w charakterze wystawcy, organizacja i udział w misjach gospodarczych za granicą, wyszukiwanie i dobór partnerów na rynkach docelowych, uzyskanie niezbędnych dokumentów uprawniających do wprowadzenia produktów firmy na wybrane rynki docelowe, doradztwo w zakresie strategii finansowania przedsięwzięć eksportowych i działalności eksportowej, doradztwo w zakresie opracowania koncepcji wizerunku firmy na wybranych rynkach docelowych);
10. szacowaną wielkość kosztów niezbędnych do sfinansowania działań koniecznych do zrealizowania opracowanej strategii;
11. wstępny harmonogram wdrażania strategii eksportowej.

Oferta na wykonanie Planu Rozwoju Eksportu powinna zawierać następujące informacje:

1. datę przygotowania oferty
2. okres ważności oferty
3. nazwę i adres Oferenta, pieczęć firmową i podpis oferenta
4. zakres wykonania Planu Rozwoju Eksportu (minimalne elementy zawarte powyżej),
5. cenę netto i brutto wykonania Planu Rozwoju Eksportu,
6. okres realizacji wykonania Planu,



Ocena ofert zostanie dokonana w oparciu o następujące kryteria:

1. Cena netto: 60 punktów

Kryterium ceny będzie oceniane wg wzoru:

Cena najniższa

----- x 60 pkt = liczba punktów ocenianej oferty

Cena ocenianej oferty

2. Doświadczenie oferenta w doradztwie eksportowym: 20%

Oceniane będzie doświadczenie ogółem związane ze zrealizowanymi przez oferenta zleceniami dotyczącymi doradztwa o charakterze eksportowym (pod uwagę będą brane następujące usługi: opracowane plany rozwoju eksportu, zorganizowane misje gospodarcze, zrealizowane usługi promocji podczas zagranicznych imprez targowo-wystawienniczych, wyszukiwanie i dobór partnerów na rynkach zagranicznych, organizacja spotkań z partnerami zagranicznymi).

Podstawę przyznania punktów stanowić będzie wykaz zrealizowanych usług, z podaniem nazwy usługi, nazwy klienta oraz terminu realizacji usługi

Kryterium będzie oceniane wg wzoru:

Badana liczba zrealizowanych usług eksportowych

----- x 20 pkt = liczba pkt ocenianej oferty

Największa liczba usług eksportowych wśród złożonych ofert

3. Warunki płatności: 20 pkt

Podstawę przyznania punktów stanowić będzie wskazana przez oferenta liczba dni na dokonanie zapłaty, liczona od daty przekazania przedmiotu zamówienia protokołem zdawczo-odbiorczym:

- zapłata w ciągu 14 dni – 5 pkt
- zapłata w ciągu 30 dni – 10 pkt
- zapłata w ciągu 60 dni – 15 pkt
- zapłata w ciągu 90 lub więcej dni – 20 pkt

Zwycięzcą zostanie Oferent, którego oferta zdobędzie najwyższą liczbę punktów po zsumowaniu punktacji we wszystkich kryteriach.

Termin składania ofert: do 29 maja 2012 r. – osobiście, pocztą tradycyjną lub elektroniczną na adres:

Agregaty FOGO Sp. z o.o.,
ul. Święciechowska 36, Wilkowice,
64-115 Święciechowa
e-mail: ewa@agregaty.pl

Osoba do kontaktu: Ewa Gmerek, tel. 65 534 11 80 w. 103

Z poważaniem
Tomasz Błaszak